



Leistungen

Versicherungen

Digitaler Ordner

Beratung

Zufriedene Kunden im Fokus – unabhängige Beratung für Privatkunden und

Firmen



Marcus Wacker Geschäftsführer

MAWA Finanz ist ein angesehener Versicherungsmakler mit Sitz in Betzdorf. Wir sind spezialisiert auf unabhängige Beratung für Privatkunden und Unternehmen in sämtlichen Versicherungsangelegenheiten. Mit unserer langjährigen Erfahrung betreuen wir deutschlandweit über 4000 zufriedene Kunden sowohl als klassischer Versicherungsmakler als auch als Online-Makler. Unser vorrangiges Ziel ist es, unseren Kunden individuell angepasste Versicherungslösungen anzubieten, die optimal auf ihre spezifischen Bedürfnisse zugeschnitten sind.

Wir legen großen Wert auf eine transparente und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Kunden. Wir nehmen uns die Zeit, um Ihre persönliche Situation und Ihre Wünsche genau zu verstehen, um Ihnen die bestmögliche Beratung bieten zu können. Als unabhängiger Makler arbeiten wir mit einer Vielzahl von Versicherungsgesellschaften zusammen. Dadurch können wir Ihnen eine breite Palette an Versicherungsprodukten anbieten und Ihnen helfen, die besten Konditionen zu erhalten. Wir vergleichen für Sie die verschiedenen Angebote und finden die Versicherung, die optimal zu Ihnen passt.

Unser umfangreiches Leistungsangebot deckt sämtliche gängigen Versicherungsbereiche ab, darunter Haftpflichtversicherung, Hausratversicherung, Kfz-Versicherung, Krankenversicherung, Lebensversicherung und viele weitere. Ganz gleich, ob Sie als Privatkunde Ihren individuellen Versicherungsschutz optimieren möchten oder als Unternehmen nach einer maßgeschneiderten Versicherungslösung suchen – wir stehen Ihnen als kompetenter Ansprechpartner zur Verfügung. Auch im gewerblichen Bereich sind wir bestens aufgestellt und bieten Ihnen umfassende Leistungen wie Betriebshaftpflichtversicherung, Inhaltsversicherung, gewerbliche Gebäudeversicherung, Firmenrechtsschutz und vieles mehr.

Dank unserer langjährigen Erfahrung und unserem umfangreichen Fachwissen können Sie sich auf eine professionelle Beratung und Betreuung verlassen. Wir stehen Ihnen bei allen Fragen rund um Ihre Versicherungen zur Seite und unterstützen Sie auch im Schadensfall. Als Online-Makler bieten wir Ihnen zudem den Vorteil, dass Sie bequem von zu Hause aus unsere Dienstleistungen in Anspruch nehmen können. Sie können uns jederzeit per Telefon oder E-Mail kontaktieren und erhalten schnellstmöglich eine kompetente Antwort. Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren und vereinbaren Sie einen Beratungstermin. Wir freuen uns darauf, Ihnen weiterhelfen zu können und gemeinsam die passende Versicherungslösung für Sie zu finden. Mit uns an Ihrer Seite können Sie sich auf einen zuverlässigen und kompetenten Partner verlassen.

[JETZT BERATEN LASSEN](#)

VERSICHERUNGEN AN DIE AKTUELLE SITUATION ANPASSEN



KOSTENLOSER VERTRAGS-CHECK

Wir überprüfen Ihre Verträge auf Aktualität, Preis und Leistung. Unsere Experten beraten Sie gerne.



BETREUUNG UND BERATUNG

Eine ausführliche Beratung ist entscheidend. Erst danach erstellen wir Ihnen ein individuelles Versicherungskonzept.



SCHADEN- UND LEISTUNGSSERVICE

Im Schadenfall unterstützen wir Sie bei der Abwicklung, so dass der Schaden schnell und unkompliziert reguliert wird.



OPTIMALE LEISTUNG ZUM BESTEN PREIS

Wir finden für Sie den passenden Schutz für Ihr Anliegen. Große Produktauswahl bei über 141 Versicherungsgesellschaften.

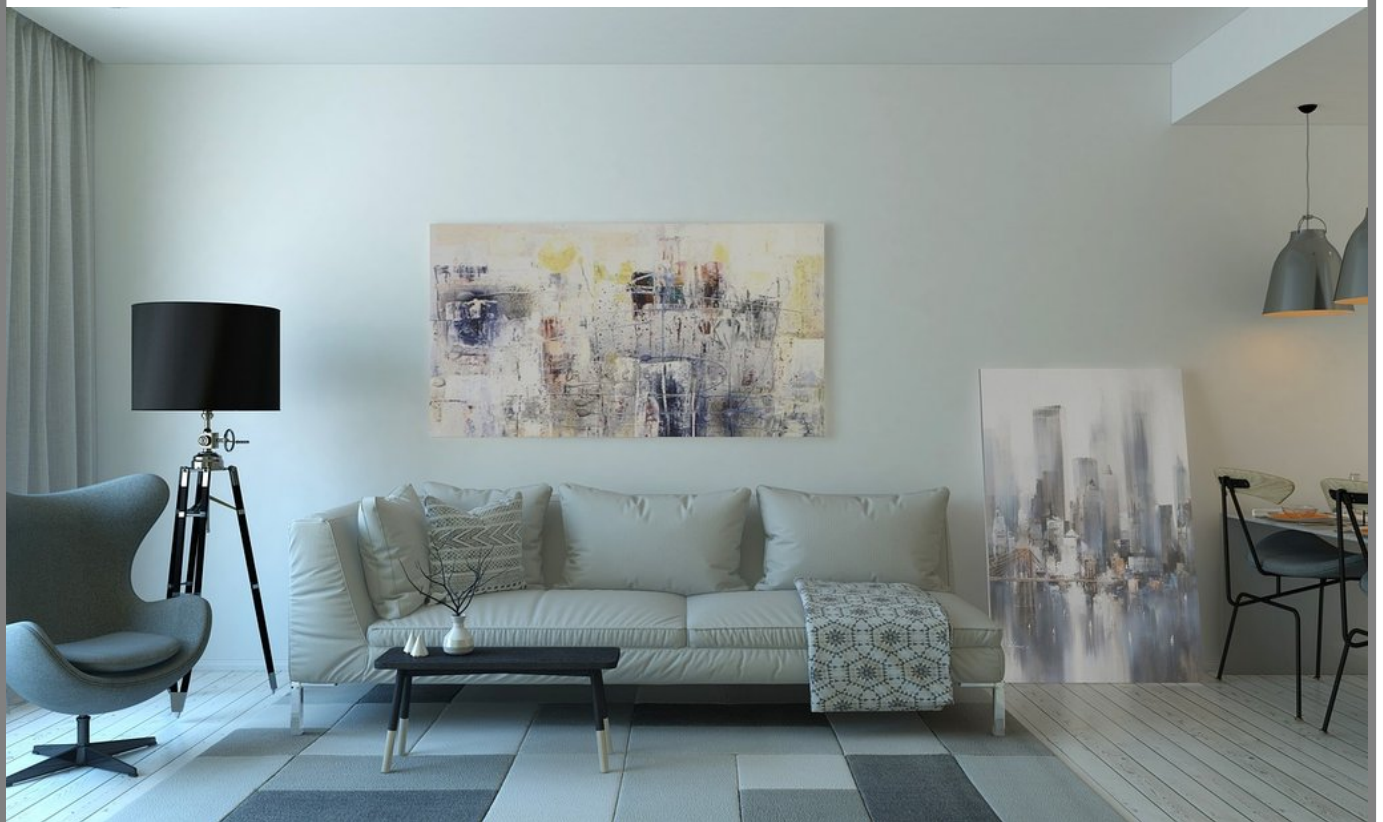
UNSERE BELIEBTESTEN VERSICHERUNGEN



Haftpflicht und Recht

- ? [Privathaftpflicht](#)
- ? [Grundbesitzerhaftpflicht](#)
- ? [Bauherrenhaftpflicht](#)
- ? [Veranstalterhaftpflicht](#)
- ? [Rechtsschutz](#)

MEHR ZUM THEMA
HAFTPFLICHTVERSICHERUNG



Eigentum und Miete

- ? [Wohngebäude](#)
- ? [Haustrat](#)
- ? [Glasbruch](#)
- ? [Photovoltaik](#)
- ? [Fahrrad/E-Bike](#)

MEHR ZUM THEMA
EIGENTUM UND MIETE



Fahrzeugschutz

- ? [Auto](#)
- ? [Motorrad](#)
- ? [Wohnmobil](#)
- ? [LKW](#)
- ? [Boot](#)

MEHR ZUM THEMA
KFZ-VERSICHERUNGEN



Existenzschutz

? [Berufsunfähigkeit](#)

? [Unfallvorsorge](#)

- ? [Risikoleben](#)
- ? [Sterbegeld](#)
- ? [Pflegetagegeld](#)

MEHR ZUM THEMA
EXISTENZSCHUTZ



Altersvorsorge

- ? [Altersvorsorge](#)
- ? [Riester-Rente](#)
- ? [Rürup-Rente](#)
- ? [Betriebliche Vorsorge](#)
- ? [Rentenversicherung](#)

MEHR ZUM THEMA
ALTERSVORSORGE



Krankenversicherung

- ? [Zahnzusatz](#)
- ? [Krankentagegeld](#)
- ? [Krankenhauszusatz](#)
- ? [Private Krankenversicherung](#)
- ? [Brille und Heilpraktiker](#)

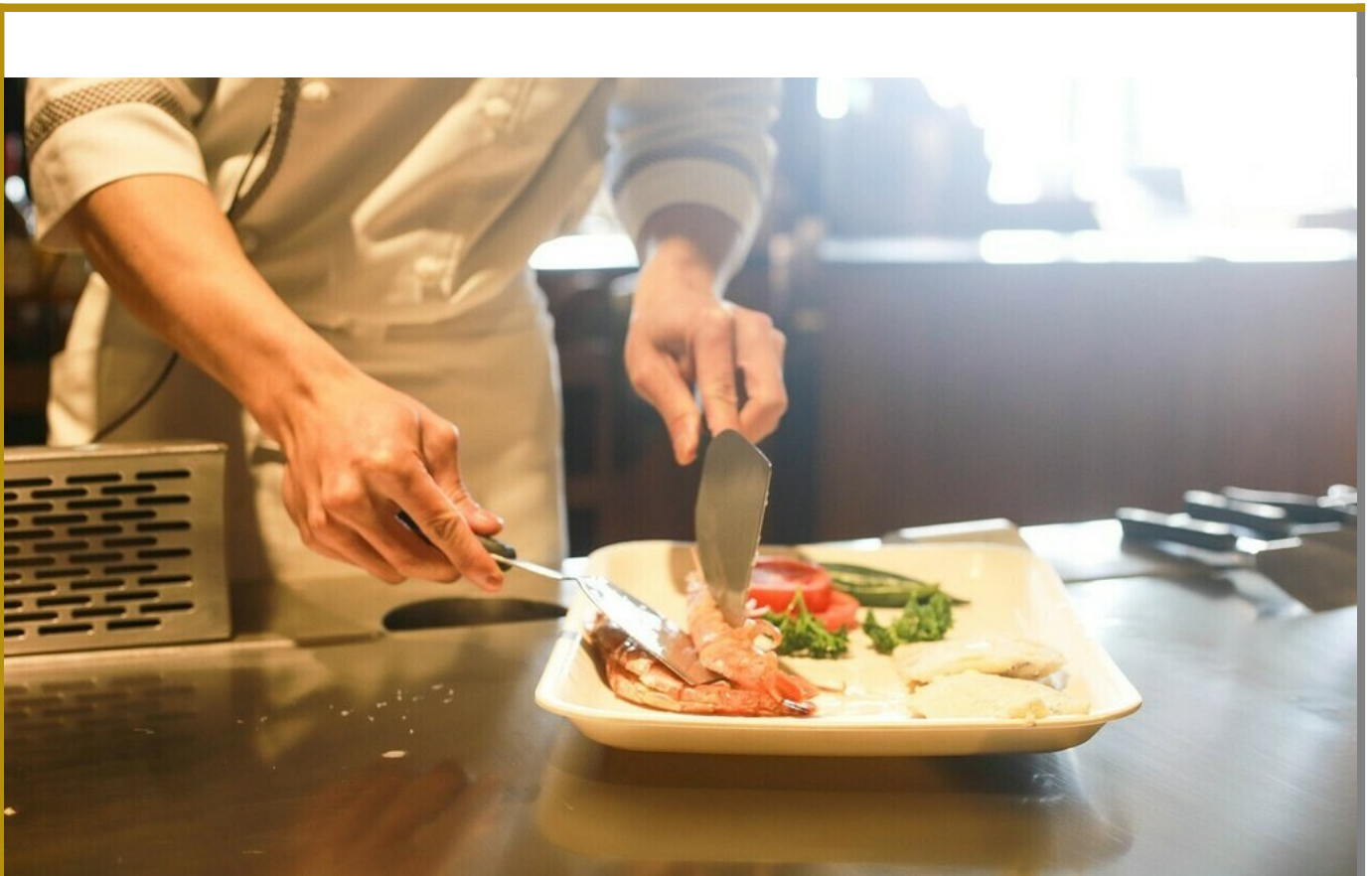
MEHR ZUM THEMA
KRANKENVERSICHERUNG



Tierversicherungen

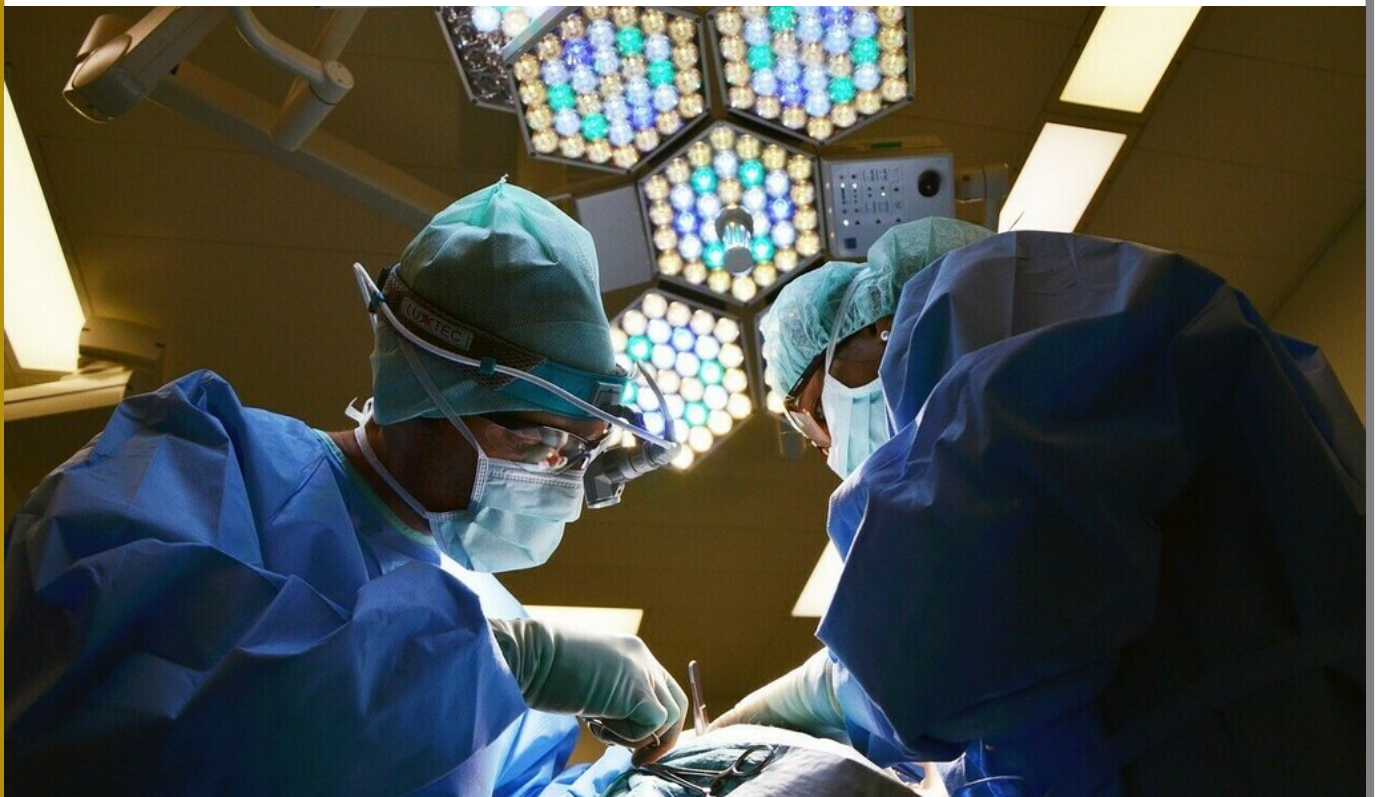
- ? [Hundehaftpflicht](#)
- ? [Hundekranken](#)
- ? [Pferdehaftpflicht](#)
- ? [Pferdekrankenschutz](#)
- ? [Katzenkrankenschutz](#)

MEHR ZUM THEMA



Gewerbeversicherungen

- ? [Betriebshaftpflicht](#)
- ? [Berufshaftpflicht](#)
- ? [Inhaltsversicherung](#)
- ? [Maschinenversicherung](#)
- ? [Firmenrechtsschutz](#)



Branchenkonzepte

- ? [Gastronomie](#)
- ? [Ärzteversicherung](#)
- ? [Architekten](#)
- ? [Bauhandwerk](#)
- ? [Berufe im Öffentlichen Dienst](#)

DIGITAL VERWALTEN – NIE WIEDER PAPIERKRAM



Digitaler Vertragsordner für alle MAWA Finanz Kunden!

- Kostenfreier Download
- Jederzeit Zugriff auf alle Versicherungsunterlagen
- Kostenfreier Zugang zu Vergleichsrechnern
- Verträge selbst anlegen und vergleichen
- Adresse und Bankverbindung komfortabel ändern
- Schadenmeldung per Foto aus der App
- Bessere Tarifvorschläge für bestehende Verträge
- Kompetente Ansprechpartner
- Telefonische Hilfe im Schadenfall

FRAGEN UND ANTWORTEN ZUM THEMA MAWA FINANZ

Was macht ein guter Versicherungsmakler?

Ein guter Versicherungsmakler zeichnet sich durch verschiedene Eigenschaften und Fähigkeiten aus. Zunächst einmal sollte er über ein umfangreiches Fachwissen im Bereich Versicherungen verfügen. Er sollte die verschiedenen Versicherungsprodukte und -bedingungen genau kennen und in der Lage sein, diese verständlich zu erklären. Des Weiteren ist ein guter Versicherungsmakler kundenorientiert und nimmt sich Zeit, um die individuellen Bedürfnisse und Anforderungen seiner Kunden zu verstehen. Er hört aufmerksam zu und berät seine Kunden objektiv und ehrlich. Dabei legt er großen Wert auf Transparenz und erklärt die Vor- und Nachteile der verschiedenen Versicherungsoptionen.

Ein guter Versicherungsmakler ist zudem vertrauenswürdig und zuverlässig. Er handelt im besten Interesse seiner Kunden und vermittelt ihnen Versicherungen, die ihren Bedürfnissen entsprechen. Er steht seinen Kunden auch nach Vertragsabschluss zur Seite und unterstützt sie bei Schadensfällen oder Vertragsänderungen. Darüber hinaus ist ein guter Versicherungsmakler gut vernetzt und kennt den Markt. Er ist in der Lage, die besten Angebote für seine Kunden zu finden und kann ihnen dadurch eine optimale Versicherungslösung bieten.

Insgesamt zeichnet sich ein guter Versicherungsmakler also durch Fachwissen, Kundenorientierung, Vertrauenswürdigkeit und Marktkenntnis aus. Er ist ein kompetenter Ansprechpartner in allen Versicherungsfragen und unterstützt seine Kunden dabei, die passenden Versicherungen zu finden und abzuschließen.

Werde ich als Kunde objektiv beraten?

Als Kunde kannst du von einem guten Versicherungsmakler eine objektive Beratung erwarten. Ein solcher Makler handelt unabhängig und ist nicht an bestimmte Versicherungsgesellschaften gebunden. Dadurch kann er dir eine breite Palette an Versicherungsoptionen präsentieren und dich neutral über die Vor- und Nachteile der verschiedenen Produkte informieren.

Ein guter Versicherungsmakler wird deine individuellen Bedürfnisse und Anforderungen genau analysieren, um dir maßgeschneiderte Versicherungslösungen anzubieten. Er wird dir die verschiedenen Optionen erklären und dir dabei helfen, die richtige Entscheidung zu treffen, die deinen persönlichen Umständen am besten entspricht.

Es ist wichtig zu beachten, dass ein guter Versicherungsmakler in der Regel eine Provision von den Versicherungsgesellschaften erhält, wenn er eine Versicherung vermittelt. Dennoch sollte dies seine Objektivität nicht beeinflussen. Ein seriöser Makler wird transparent über seine Vergütung sein und sicherstellen, dass seine Empfehlungen ausschließlich auf deinen Bedürfnissen basieren.

Wir haben den Marktüberblick

Als Versicherungsmakler haben wir den Marktüberblick und bieten unseren Kunden eine umfassende Beratung in allen Versicherungsfragen. Wir kennen den lokalen Markt und sind mit den verschiedenen Versicherungsgesellschaften und ihren Produkten vertraut. Unser Ziel ist es, unseren Kunden maßgeschneiderte Versicherungslösungen anzubieten, die ihren individuellen Bedürfnissen und Anforderungen entsprechen. Wir nehmen uns Zeit, um die spezifischen Situationen und Risiken unserer Kunden zu verstehen und suchen dann nach den besten Versicherungsoptionen auf dem Markt.

Durch unsere Unabhängigkeit von Versicherungsgesellschaften können wir objektiv beraten und unseren Kunden eine breite Palette an Versicherungsoptionen präsentieren. Wir erklären die Vor- und Nachteile der verschiedenen Produkte und helfen unseren Kunden dabei, fundierte Entscheidungen zu treffen.

Unser Team von erfahrenen Versicherungsmaklern steht unseren Kunden auch nach Vertragsabschluss zur Seite. Wir unterstützen sie bei Schadensfällen, Vertragsänderungen oder anderen Anliegen, die im Zusammenhang mit ihren Versicherungen stehen. Wenn du auf der Suche nach einem kompetenten und vertrauenswürdigen Versicherungsmakler bist, der den Marktüberblick hat, sind wir die richtige Wahl. Kontaktiere uns gerne für eine individuelle Beratung und Versicherungslösungen, die zu dir passen.

Geld sparen, oder bessere Leistungen

Ein guter Versicherungsmakler hat das Ziel, seinen Kunden entweder Geld zu sparen oder bessere Leistungen zu

bieten. Durch seine umfassende Marktkenntnis und Unabhängigkeit von den Gesellschaften, kann er die besten Versicherungsoptionen identifizieren, die sowohl kostengünstig als auch leistungsstark sind.

Ein guter Versicherungsmakler wird die individuellen Bedürfnisse und Anforderungen seiner Kunden genau analysieren und dann den Markt nach den passenden Versicherungsprodukten durchsuchen. Dabei wird er nicht nur auf den Preis achten, sondern auch auf die Qualität der Leistungen, die in den Versicherungsverträgen enthalten sind. Durch seine Verhandlungsgeschicklichkeit und sein Fachwissen kann ein guter Versicherungsmakler oft bessere Konditionen und Tarife aushandeln, als es Kunden alleine möglich wäre. Er kann auch bei der Vertragsverlängerung oder -änderung helfen, um sicherzustellen, dass die Versicherungspolice den aktuellen Bedürfnissen entsprechen.

Ein guter Versicherungsmakler wird auch im Schadensfall eine wichtige Rolle spielen. Er unterstützt seine Kunden bei der Abwicklung von Schadensfällen und sorgt dafür, dass sie die ihnen zustehenden Leistungen erhalten. Insgesamt kann ein guter Versicherungsmakler seinen Kunden helfen, Geld zu sparen, indem er kostengünstige Versicherungsoptionen findet, oder bessere Leistungen bietet, indem er qualitativ hochwertige Versicherungsprodukte identifiziert. Durch seine Fachkenntnisse und Erfahrung kann er seinen Kunden eine wertvolle Unterstützung bieten und ihnen helfen, die richtigen Entscheidungen in Bezug auf ihre Versicherungen zu treffen.

Versicherungen für Firmen

Als Versicherungsmakler sind wir spezialisiert auf die Bedürfnisse von Unternehmen und bieten maßgeschneiderte Lösungen für Firmen in der Region. Wir verstehen die Herausforderungen, denen Unternehmen gegenüberstehen, und arbeiten eng mit unseren Kunden zusammen, um ihre Risiken zu identifizieren und geeignete Versicherungsprodukte anzubieten. Unser Team von erfahrenen Versicherungsexperten verfügt über umfangreiches Fachwissen und Marktkenntnisse, um Unternehmen die bestmögliche Beratung zu bieten. Wir analysieren sorgfältig die individuellen Anforderungen jedes Unternehmens und suchen nach Versicherungslösungen, die optimalen Schutz bieten und gleichzeitig wirtschaftlich sinnvoll sind.

Als unabhängiger Versicherungsmakler sind wir nicht an eine bestimmte Versicherungsgesellschaft gebunden und können daher objektiv beraten. Unser Ziel ist es, unseren Kunden die besten Optionen auf dem Markt anzubieten, unabhängig von den Interessen einzelner Versicherungsunternehmen. Wir stehen unseren Kunden auch nach Vertragsabschluss zur Seite und unterstützen sie bei der Abwicklung von Schadensfällen oder anderen Anliegen im Zusammenhang mit ihren Versicherungen. Unser Ziel ist es, langfristige Partnerschaften aufzubauen und unseren Kunden einen erstklassigen Service zu bieten.

Wenn du auf der Suche nach maßgeschneiderten Versicherungslösungen für dein Unternehmen, kontaktiere uns gerne für eine individuelle Beratung. Wir sind hier, um dir zu helfen, deine Risiken zu minimieren und dein Unternehmen bestmöglich abzusichern.

Wie sinnvoll ist es, uns zu beauftragen?

Es ist äußerst sinnvoll, uns als Versicherungsmakler zu beauftragen, da wir den Marktüberblick haben und Ihnen dabei helfen können, die besten Versicherungsoptionen zu finden. Durch unsere umfassende Marktkennntnis und unsere Unabhängigkeit von Versicherungsgesellschaften können wir Ihnen eine objektive Beratung bieten. Wir analysieren Ihre individuellen Bedürfnisse und suchen nach Versicherungslösungen, die optimalen Schutz bieten und gleichzeitig wirtschaftlich sinnvoll sind. Als Versicherungsmakler haben wir Zugang zu einer Vielzahl von Versicherungsprodukten und können Ihnen helfen, diejenigen auszuwählen, die am besten zu Ihren Anforderungen passen. Wir vergleichen Preise, Leistungen und Konditionen verschiedener Gesellschaften, um sicherzustellen, dass Sie die bestmöglichen Versicherungsoptionen erhalten.

Darüber hinaus unterstützen wir Sie auch nach Vertragsabschluss und stehen Ihnen bei der Abwicklung von Schadensfällen oder anderen Anliegen im Zusammenhang mit Ihren Versicherungen zur Seite. Unser Ziel ist es, langfristige Partnerschaften aufzubauen und Ihnen einen erstklassigen Service zu bieten.

ALLES IM
ÜBERBLICK

> mehr erfahren

TERMIN VEREINBAREN

> mehr erfahren

BETREUUNG ÜBERNEHMEN

> mehr erfahren